



【新規講座】

『営業初心者戦力化セミナー』

自信のなかった営業マンが劇的に変わった！ すぐに取り入れるべき3つのポイント

研修成果

- 売れる営業担当者たちが使っている対面営業の新しい常識を知ることができます。
- 自信がなくてもプレッシャーを感じていても商談が進むやり方が身につきます。
- お客様が自動的に知らせてくれる「興味の度合い」を見るポイントがわかります。

日時・会場 2021年7月14日(水)

18:00～20:00 (受講時間) (2時間)

問屋町会館 1階会議室

青森市問屋町2丁目17-3 TEL.017-738-4711

申込締切日 7月7日(水)

※先着順締切、お早めにお申し込みください。

対象者**営業担当者** 定員:20名**受講料**

4,300円(税込)

※受講料、テキスト代等含む



講師紹介



「ちいさな会社の販売戦略」を設計する専門家

吉見 範一 (よしみのりかず)

全国の商工会議所、法人会、産業振興事業団、中小企業基盤整備機構、中小企業大学校、日経BP「課長塾」やビジネススクールで講演・研修を実施。

現在は = Y's CLUB = を主催、中小企業経営者・自営業者を対象としたコンサルティングでは販売戦略を大きく変えて業績を伸ばしている企業が多い。

<https://www.yoshiminorikazu.com/>